

WIGO... DER ZUVERLÄSSIGE PARTNER FÜR STARKE MARKEN.

In der Caramba-Gruppe mit über 700 Mitarbeitern in 8 europäischen Ländern ist die Wigo als größtes Gruppenunternehmen der Spezialist für das gesamte Private Branding. In Zusammenarbeit mit unseren Kunden entwickeln, produzieren und vertreiben wir professionelle Produkte und Dienstleistungen rund um Reinigung, Pflege und Wartung für den Einsatz in Tankstelle, Werkstatt und Industrie. Wir begleiten unsere Kunden dabei von der Idee über die Umsetzung bis zur Vermarktung und gewährleisten hierbei kontinuierlich höchste Qualität. Zur Unterstützung bei der Erreichung unserer wachstumsorientierten Vision suchen wir, zum schnellstmöglichen Zeitpunkt einen

KEY ACCOUNT MANAGER INTERNATIONAL (W/M) PRIVATE BRANDING (B-2-B, B-2-C)

IHRE CHANCE IM ERFOLGSTEAM!

Als Teil eines Teams verantworten Sie den auf Ihre Kunden ausgerichteten Vertriebsprozess von der Bedarfsanalyse hin zur Positionierung der passenden kundenspezifischen Produkte. Ihr Fokus liegt dabei auf dem Großkundengeschäft. Sie wirken mit bei der Erarbeitung und Implementierung von Geschäftsfelderstrategien und sind für den Geschäftsausbau mit bestehenden und die Akquisition von neuen Kunden zuständig. Ihren Kunden bieten Sie ganzheitliche Lösungen an und werden so als kompetenter Ansprechpartner wahrgenommen. Die Erstellung von Kunden- und Marktbearbeitungskonzepten sind für Sie die Basis für Ihren Erfolg, der in der Erfüllung von Umsatz- und Ertragszielen mündet.

WIR SUCHEN SIE...

...wenn Sie alle Facetten der Aufgabe als Key-Account-Manager International im Detail kennen und beherrschen. Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung in einer international gelagerten Key-Account-Funktion – idealerweise im automotiven Umfeld. Ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb ist vorteilhaft. Ihre strukturierte Arbeitsweise versetzt Sie in die Lage komplexe Sachverhalte erfolgreich zu bearbeiten. Ein hohes Maß an Eigeninitiative und die richtige Portion Hartnäckigkeit sind für Sie ebenso wichtig wie Kommunikations- und Überzeugungsstärke, um Verhandlungen und Abschlüsse bis hin zur Geschäftsführungsebene erfolgreich zu gestalten. Als Netzwerker/in überzeugen Sie darüber hinaus durch Ihre Teamorientierung. Ein technisches Grundverständnis sowie der sichere Umgang mit MS-Office-Anwendungen runden Ihr Profil ebenso ab, wie Ihre sehr guten Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Fremdsprachenkenntnisse sind wünschenswert.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an Mandy Fritzsche. Diskretion ist selbstverständlich!

Wigo Chemie GmbH
Frau Fritzsche
Sandweg 7 - 11
55543 Bad Kreuznach
Tel.: +49 (0)671-89200-754
E-Mail: mandy.fritzsche@wigo.de